



RAPORT PÓŁROCZNY

za okres

01.01.2009 – 30.06.2009 R.

SUNTECH SPÓŁKA AKCYJNA

z siedzibą w Warszawie

Warszawa, dnia 4 sierpnia 2009 roku

SPIS TREŚCI:

I. Wybrane jednostkowe informacje finansowe zawierające podstawowe dane liczbowe podsumowujące sytuację finansową Suntech S.A.	3
1.1. Bilans na dzień 30.06.2009 r. wraz z danymi porównywalnymi.....	4
1.2. Rachunek zysków i strat (wariant porównawczy) za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2009 r. wraz z danymi porównywalnymi.....	7
II. Półroczne sprawozdanie z działalności Suntech S.A.	9
III. Oświadczenie zarządu	20

I. WYBRANE JEDNOSTKOWE INFORMACJE FINANSOWE ZAWIERAJĄCE PODSTAWOWE DANE LICZBOWE PODSUMOWUJĄCE SYTUACJĘ FINANSOWĄ SUNTECH S.A.

Wybrane dane Bilansu

Dane w tys. [na dzień]	PLN		EUR	
	30.06.2009	30.06.2008	30.06.2009	30.06.2008
Aktywa Trwałe	2 472 566,11	920 353,05	553 196,28	274 388,24
Aktywa Obrotowe	1 480 619,87	3 378 513,26	331 264,51	1 007 248,60
Aktywa razem	3 953 185,98	4 298 866,31	884 460,80	1 281 636,85
Należności krótkoterminowe	668 928,83	1 469 037,57	149 661,90	437 969,58
Należności długoterminowe	98 761,46	92 044,16	22 096,26	27 441,46
Zobowiązania krótkoterminowe	2 439 986,14	2 496 916,50	545 907,05	744 414,91
Zobowiązania długoterminowe	446 227,83	343 562,88	99 836,19	102 427,67
Kapitał własny	969 049,01	1 457 588,93	216 808,89	434 556,36
Kapitał podstawowy	1 091 122,00	1 033 300,00	244 120,73	308 061,53

Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat

Dane w tys. [za okres]	PLN			EUR		
	01.01.2009	01.01.2008	14.04.2008	01.01.2009	01.01.2008	14.04.2008
	– 30.06.2009	– 13.04.2008	– 30.06.2008	– 30.06.2009	– 13.04.2008	– 30.06.2008
Przychody netto ze sprzedaży	2 851 845,43	1 017 757,29	1 369 967,18	631 162,67	292 660,83	393 940,41
Koszty działalności operacyjnej	4 309 528,94	1 927 126,02	1 757 828,82	953 773,23	554 154,02	505 471,83
Zysk/strata ze sprzedaży	-1 457 683,51	-909 368,73	-387 861,64	-322 610,55	-261 493,19	-111 531,41
Pozostałe przychody operacyjne	3 000,00	5 993,62	116 287,37	663,95	1 723,49	33 438,97
Pozostałe koszty operacyjne	3 381,84	4 000,00	1 200,00	748,46	1 150,22	345,07
Zysk/strata z działalności operacyjnej	-1 458 065,35	-907 375,11	-272 774,27	-322 695,06	-260 919,92	-78 437,51
Przychody finansowe	2 498,94	1 186,76	916,37	553,06	341,26	263,51
Koszty finansowe	45 618,59	4 056,49	15 085,03	10 096,18	1 166,46	4 337,77
Zysk/ strata z działalności gospodarczej	-1 501 185,00	-910 244,84	-286 942,93	-332 238,18	-261 745,12	-82 511,77
Zysk/strata brutto	-1 501 185,00	-910 244,84	-286 942,93	-332 238,18	-261 745,12	-82 511,77
Zysk/ strata netto	-1 501 185,00	-910 244,84	-286 942,93	-332 238,18	-261 745,12	-82 511,77

1.1. Bilans na dzień 30.06.2009 r. wraz z danymi porównywalnymi

AKTYWA	Stan na koniec okresu sprawozdawczego w PLN	
	30.06.2009	30.06.2008
A. AKTYWA TRWAŁE	2 472 566,11	920 353,05
I. Wartości niematerialne i prawne	12 908,40	4 970,88
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2. Wartość firmy	0,00	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	12 908,40	4 970,88
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II. Rzeczowe aktywa trwałe	807 430,66	791 903,01
1. Środki trwałe	807 430,66	791 903,01
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	0,00	0,00
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	60 504,39	72 810,26
c) urządzenia techniczne i maszyny	51 748,94	170 445,41
d) środki transportu	691 206,38	541 071,47
e) inne środki trwałe	3 970,95	7 575,87
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III. Należności długoterminowe	98 761,46	92 044,16
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek	98.761,46	92 044,16
IV. Inwestycje długoterminowe	1 207 793,59	0,00
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	1 207 793,59	0,00
a) w jednostkach powiązanych	1 098 711,60	0,00
- udziały lub akcje	1 098 711,60	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	109 081,99	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	109 081,99	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	345 672,00	31 435,00
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	345 672,00	31 435,00

2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B. AKTYWA OBROTOWE	1 480 619,87	3 378 513,26
I. Zapasy	12 037,39	0,00
1. Materiały	0,00	0,00
2. Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3. Produkty gotowe	0,00	0,00
4. Towary	0,00	0,00
5. Zaliczki na dostawy	12 037,39	0,00
II. Należności krótkoterminowe	668 928,83	1 469 037,57
1. Należności od jednostek powiązanych	9 301,89	27 876,91
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty:	9 301,89	27 876,91
- do 12 miesięcy	9 301,89	27 876,91
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek	659 626,94	1 441 160,66
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty:	653 878,16	1 434 930,24
- do 12 miesięcy	653 878,16	1 434 930,24
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	4 440,78	0,00
c) inne	1 308,00	6.230,42
d) dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
III. Inwestycje krótkoterminowe	38 116,65	672 973,63
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	38 116,65	672 973,63
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	15 000,00	131 459,04
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	15 000,00	131 459,04
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	23 116,65	541 514,59
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	23 116,65	541 514,59
- inne środki pieniężne	0,00	0,00
- inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	761 537,00	1 236 502,06
SUMA AKTYWÓW	3 953 185,98	4 298 866,31

PASYWA	Stan na koniec okresu sprawozdawczego w PLN	
	30.06.2009	30.06.2008
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	969 049,01	1 457 588,93
I. Fundusz podstawowy	1 091 122,00	1 033 300,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV. Fundusz zapasowy	736 220,90	0,00
V. Fundusz rezerwowy z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe fundusze rezerwowe	1 728 659,90	1 728 659,90
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-1 085 768,79	-107 183,20
VIII. Zysk (strata) netto	-1 501 185,00	-1 197 187,77
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	2 984 136,97	2 841 277,38
I. Rezerwy na zobowiązania	97 923,00	798,00
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	97 923,00	798,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
- długoterminowa	0,00	0,00
- krótkoterminowa	0,00	0,00
3. Pozostałe rezerwy	0,00	0,00
- długoterminowe	0,00	0,00
- krótkoterminowe	0,00	0,00
II. Zobowiązania długoterminowe	446 227,83	343 562,88
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek	446 227,83	343 562,88
a) kredyty i pożyczki	78 487,50	119 437,50
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	367 740,33	224 125,38
d) inne	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	2 439 986,14	2 496 916,50
1. Wobec jednostek powiązanych	65 000,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	65 000,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek	2 361 291,86	2 458 346,78
a) kredyty i pożyczki	787 843,58	521 490,03
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	123 834,60	123 834,60
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	670 960,86	449 081,16
- do 12 miesięcy	670 960,86	449 081,16
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e) zaliczki otrzymane na dostawy	0,00	0,00
f) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00

g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	772 475,82	428 426,37
h) z tytułu wynagrodzeń	6 177,00	1 927,10
i) inne	0,00	933 587,52
3. Fundusze specjalne	13 694,28	38 569,72
IV. Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
- długoterminowe	0,00	0,00
- krótkoterminowe	0,00	0,00
SUMA PASYWÓW	3 953 185,98	4 298 866,31

1.2. Rachunek zysków i strat (wariant porównawczy) za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2009 r. wraz z danymi porównywalnymi

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (wariant porównawczy)	Dane w PLN za okres		
	01.01.2009 -	01.01.2008 -	14.04.2008 -
	30.06.2009	13.04.2008	30.06.2008
A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	2 851 845,43	1 017 757,29	1 369 967,18
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	1 139,84
I. Przychód ze sprzedaży produktów	2 690 881,87	1 017 757,29	1 346 993,15
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00
III. Koszty wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	160 963,56	0,00	22 974,03
B. Koszty działalności operacyjnej	4 309 528,94	1 927 126,02	1 757 828,82
I. Amortyzacja	145 665,34	43 337,75	48 986,12
II. Zużycie materiałów i energii	60 157,99	29 408,70	27 697,79
III. Usługi obce	1 201 147,85	637 799,60	623 236,47
IV. Podatki i opłaty, w tym:	31 162,29	19 555,21	22 300,15
- podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia	2 300 241,80	998 125,06	836 692,98
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	399 068,92	175 197,72	121 901,84
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	39 243,37	23 701,98	58 632,22
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	132 841,38	0,00	18 381,25
C. Zysk ze sprzedaży (A-B)	-1 457 683,51	-909 368,73	-387 861,64
D. Pozostałe przychody operacyjne	3 000,00	5 993,62	116 287,37
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	114 827,88

II. Dotacje	0,00	0,00	0,00
III. Inne przychody operacyjne	3 000,00	5 993,62	1 459,49
E. Pozostałe koszty operacyjne	3 381,84	4 000,00	1 200,00
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	1 381,84	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	2 000,00	4 000,00	1 200,00
F. Zysk z działalności operacyjnej (C+D-E)	-1 458 065,35	-907 375,11	-272 774,27
G. Przychody finansowe	2 498,94	1 186,76	916,37
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	2 497,95	1 185,53	914,47
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,99	1,23	1,90
H. Koszty finansowe	45 618,59	4 056,49	15 085,03
I. Odsetki, w tym:	45 618,18	4 055,08	15 083,93
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	0,41	1,41	1,10
I. Zysk z działalności gospodarczej (F+G-H)	-1 501 185,00	-910 244,84	-286 942,93
J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00
K. Zysk brutto (I+J)	-1 501 185,00	-910 244,84	-286 942,93
L. Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00
M. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00
N. Zysk netto (K-L-M)	-1 501 185,00	-910 244,84	-286 942,93

II. PÓŁROCZNE SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI SUNTECH S.A.

Warszawa, dnia 29.07.2009r.

SPRAWOZDANIE

z działalności Spółki Akcyjnej SUNTECH za okres 1 stycznia 2008r – 30 czerwca 2008.

SUNTECH Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie, 02-595, ul. Puławska 107, wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000303450. Posiada nr NIP-113-01-16-894.

Frmę reprezentuje Zarząd w składzie: Piotr Saczuk – Prezes Zarządu, Wojciech Franczak - Wiceprezes Zarządu, Andrzej Saczuk - Wiceprezes Zarządu, Artur Tomaszewski - Wiceprezes Zarządu.

Suntech S.A. posiada 57,4 % udział w kapitale akcyjnym BillNet S.A., która jest dostawcą usługi Elektroniczna prezentacja i płatność Rachunków (EBPP) opartego na systemie dostarczonym przez Suntech.

Suntech S.A. posiada 100% udziału w kapitale akcyjnym Spółki Suntech Technologies Inc.

Informacje ogólne

Suntech jest dostawcą systemów wspomaganie działalności biznesowej i operacyjnej (BSS/OSS) dla operatorów telekomunikacyjnych oraz systemów elektronicznej bankowości.

Klientami firmy Suntech są dostawcy usług telekomunikacyjnych i telewizji oraz banki.

Produkty

W I poł. 2009 r portfolio oferowanych produktów składało się z następujących systemów:

- Billing/CRM/Workflow – konwergentny i elastyczny system billingowy i CRM wraz z system do modelowania i implementacji procesów biznesowych.
- Network Inventory – system służący do dynamicznego utrzymywania danych o sieci fizycznej i logicznej wraz z oraz planowania rozwoju i zarządzania sieciami telekomunikacyjnymi różnych typów oparty o platformę GIS ESRI.

- TeleKonto – system bankowości elektronicznej.

Przy czym strategicznymi produktami były Billing/CRM/Workflow, Network Inventory.

Istotne zdarzenia

Zdarzeniami istotnymi z punktu widzenia działalności Suntech były:

- Rozwój działalności Suntech Technologies na rynkach amerykańskich
- Opracowanie strategii rozwoju na lata 2009-2010, która zakłada wzrost udziału w sprzedaży z kontraktów zagranicznych oraz ekspansję na nowy rynek
- Rozpoczęcie wdrożenia systemu Network Inventory u nowego klienta HFC Systems (grupa INEA – największy operator Triple Play w Wielkopolsce)
- Zakończenie projektu badawczo - rozwojowego „Network Inventory Nowej Generacji”
- Zakończenie wdrożenia w Polkomtel nowej wersji systemu Network Configuration Management

Sytuacja w branży systemów OSS/BSS

Suntech oferuje operatorom średniej wielkości zintegrowany zestaw produktów BSS/OSS (unikalna cecha na rynku światowym) – Billing/CRM/Workflow, Network Inventory w cenach konkurencyjnych w stosunku do produktów dostawców globalnych o możliwościach funkcjonalnych znacznie przewyższających konkurencyjne produkty dostawców lokalnych.

Dużym operatorom (Tier 1 i Tier 2) oferuje dedykowane, specjalistyczne rozwiązania służące do planowania sieci, które są oferowane przez niewielu innych dostawców (dodatkowym atutem jest konkurencyjność cenowa)

Konkurencja polska to w produkcji Billing/CRM/Workflow – Comarch, Altar a w produkcji Network Inventory – Globema, Apator.

Konkurencja globalna w produkcji Billing/CRM/Workflow - Amdocs, Portal, Comverse, Convergys, Intec a w produkcji Network Inventory - Amdocs system Cramer, Telcordia, Oracle – system Metasolv, General Electric – system Smallworld, NEC – system Netcracker, Comptel – system Incatel.

Produkcja i Innowacyjność

Kluczowym z punktu widzenia pozycji rynkowej Suntech jest utrzymanie konkurencyjności oferowanych rozwiązań pod względem ceny, jakości oraz użyteczności z punktu biznesowego operatorów telekomunikacyjnych.

W wyniku stale prowadzonej działalności badawczo-rozwojowej w I poł. roku 2009 postępowala dalsza modernizacja produktów. Firma kontynuowała intensywne wykorzystywanie środków z programów UE przeznaczonych na rozwój innowacyjnych produktów. Suntech zakończył realizację projektu „Network Inventory Nowej Generacji” objętego wsparciem finansowym w ramach Inicjatywy Technologicznej z puli środków MNiSZW. W minionym okresie Suntech złożył kilka wniosków o objęcie dofinansowaniem nowych projektów badawczo-rozwojowej na lata następne.

Sprzedaż

W 2009 Suntech prowadził działania sprzedażowe w celu pozyskania nowych klientów na rynku polskim, a także uczestniczył w postępowaniach przetargowych za granicą.

W obszarze sprzedaży zagranicznej I poł. 2009r. upłynęła pod znakiem budowy portfolio klientów zainteresowanych wdrożeniem systemów Suntech po której nastąpiło przejście do fazy rozmów handlowych. Pod koniec raportowanego okresu spółka podpisała swoją pierwszą umowę zagraniczną z kontrahentem z Meksyku. W II poł. 2009 planowane jest podpisane kilku umów na rynkach amerykańskich. W I poł. 2009 firma uzyskała wzrost przychodów ze sprzedaży na poziomie 19% licząc rok do roku.

Prognozy na II półrocze 2009

W 2009 firma oczekuje wzrostu sprzedaży krajowej od dotychczasowych klientów a także na pozyskanie nowych klientów na rynku polskim i zagranicznym. W I półroczu zauważono pewne wstrzymywania i ograniczania budżetów inwestycji wśród firm telekomunikacyjnych z powodu spowolnienia gospodarczego, inwestycje te powinny zostać odblokowane w II półroczu co powinno wpłynąć na wzrost liczby podpisywanych kontraktów.

ZARZĄD

W imieniu Zarządu,



Piotr Saczuk
Prezes Zarządu



Wojciech Franczak
Wiceprezes Zarządu



Andrzej Saczuk
Wiceprezes Zarządu



Artur Tomaszewski
Wiceprezes Zarządu

ZASADY SPORZĄDZENIA WYBRANYCH INFORMACJI FINANSOWYCH

Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości.

Znaczące zasady rachunkowości

Sprawozdanie finansowe sporządzono stosując poniżej opisane zasady rachunkowości:

Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało zgodnie z praktyką stosowaną przez jednostki działające w Polsce, w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. nr 76 poz. 694 z późniejszymi zmianami).

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne ujmuje się w księgach według cen ich nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie. Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych i prawnych, stanowiących nabyte prawa, dokonywane są metodą liniową przy zastosowaniu stawek wynikających z ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych, przy czym okres dokonywania odpisów umorzeniowych wynosi dla:

- oprogramowań i licencji – 2 lata
- praw autorskich – 2 lata
- pozostałych praw – 5-10 lat

Wartości niematerialne i prawne o wartości poniżej 3.500,- amortyzowane są jednorazowo w miesiącu oddania ich do użytkowania.

Rzeczowe aktywa trwałe

Wartość początkową środków trwałych ujmuje się w księgach w wysokości cen ich nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie, rozbudowę lub modernizację. Środki trwałe podlegają okresowym aktualizacjom według zasad określonych przez Ministra Finansów.

Środki trwałe umarżane są według metody liniowej w okresie przewidywanego użytkowania, począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto je do użytkowania.

Zastosowane stawki amortyzacyjne są następujące:

- Inwestycje w obcych środkach trwałych 10%
- Urządzenia techniczne i maszyny (z wyłączeniem sprzętu komputerowego) 20%
- Sprzęt komputerowy przy zastosowaniu współczynnika 2 x 30%
- Środki transportu 20%
- Inne środki trwałe 20%

Środki trwałe o wartości początkowej niższej lub równej 3.500 zł ujmowane są w ewidencji środków trwałych i amortyzowane jednorazowo w dniu przyjęcia do używania.

Wydatki poniesione na remonty, które nie powodują ulepszenia lub przedłużenia okresu użytkowania środka trwałego są ujmowane jako koszty w momencie ich poniesienia; istotne remonty zwiększają wartość środka trwałego.

Inwestycje

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w postaci odsetek, dywidend lub innych pożytków. Akcje w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są w bilansie według cen ich nabycia. W związku z okolicznościami wskazującymi na trwałą utratę wartości akcji, dokonano odpisu aktualizacyjnego.

Należności, roszczenia i zobowiązania

Należności wykazuje się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, zaliczanego odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych – zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, spowodowane przejściowymi różnicami między wykazywaną wartością bilansową, a ich wartością podatkową.

Kapitał zakładowy wykazuje się w wartości nominalnej, w wysokości określonej w statucie.

Kapitał rezerwowy tworzony jest z podziału zysku.

Strata z lat ubiegłych dotyczy korekty błędów podstawowych dotyczących lat poprzednich, a ujawnionych w bieżącym roku obrotowym.

Inwestycje krótkoterminowe

Krótkoterminowe aktywa finansowe

Udzielone pożyczki krótkoterminowe wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożnej wyceny. Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe przechowywane do terminu zapadalności wyceniane są według wartości nominalnej.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów czynne dokonywane są, jeżeli koszty poniesione dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych. Rozliczenia kosztów następuje odpowiednio do upływu czasu.

Koszty projektów:

1. „Konwergentny Real-Time-Billing, w szczególności dla małych i średnich operatorów telekomunikacyjnych”

2. „Stworzenie prototypu systemu Network Inventory nowej generacji”

w części dofinansowane z publicznych środków wspólnotowych pochodzących z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i publicznych środków krajowych, aktywowane są do czasu zatwierdzenia wniosku o dofinansowanie.

Rezerwy tworzy się na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania i wycenia się je na dzień bilansowy w wiarygodnie oszacowanej wartości. Rezerwy zalicza się odpowiednio do kosztów operacyjnych.

Rezerwy tworzone są na poniższe tytuły:

- niewykorzystane urlopy.
- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować,
- odroczony podatek dochodowy, tworzony w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych między wartością księgową aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową

Fundusze specjalne

Obejmują w całości Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych tworzony zgodnie z ustawą o zakładowym funduszu świadczeń socjalnych.

Przychody i koszty

Przychody i koszty są rozpoznawane według zasady memoriałowej, tj. w okresach, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania lub dokonania płatności.

Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz sporządza porównawczy wariant rachunku zysków i strat.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujmuje się w rachunku zysków i strat, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do produktów, towarów i materiałów przekazano nabywcy.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Obejmują przychody i koszty nie związane bezpośrednio ze zwykłą działalnością jednostki; stanowią je głównie: wynik na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, darowizny, dotacje, skutki aktualizacji wartości aktywów nie finansowych.

Przychody finansowe

Obejmują głównie przypadające na okres sprawozdawczy odsetki, różnice kursowe oraz zyski ze sprzedaży inwestycji.

Koszty finansowe

Obejmują głównie przypadające na bieżący okres koszty z tytułu: zapłaconych odsetek, obniżenia wartości aktywów finansowych, a także ewentualnie straty ze sprzedaży inwestycji.

Podatek dochodowy i pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku

Stanowią:

- podatek dochodowy od osób prawnych będący zobowiązaniem wobec budżetu,
- rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, spowodowane przejściowymi różnicami między wykazywaną wartością bilansową, a ich wartością podatkową.

OPIS PODSTAWOWYCH ZAGROŻEŃ I RYZYK ZWIĄZANYCH Z DZIAŁALNOŚCIĄ EMITENTA

Ryzyka związane z koniunkturą w branży, w której działa Spółka

Rynek rozwiązań BSS / OSS dla sektora telekomunikacji, na którym działa Spółka, podlega dynamicznemu rozwojowi, którego tempo wzrostu prognozuje się w skali globalnej na ponad 8% rocznie¹. Koniunktura w tym sektorze jest wypadkową wielu czynników takich jak wzrost gospodarczy, tempo oraz kierunki rozwoju rynku telekomunikacyjnego, w tym rosnąca konkurencja i pojawienie się nowych graczy na rynku oraz rozwój nowych, innowacyjnych technologii i usług. Czynniki te mają charakter egzogeniczny, na który Spółka nie ma wpływu.

Aby ograniczyć ekspozycję na opisane powyżej ryzyka Spółka prowadzi następujące działania:

- dywersyfikacja rynków zbytu - Zarząd dąży do rozwoju eksportu i osiągnięcia docelowo 30% udziału eksportu w przychodach ze sprzedaży w roku 2011 oraz zwiększenia liczby krajów, do których produkty są sprzedawane (m.in. plany wejścia na rynki zagraniczne). Rozwój sprzedaży eksportowej niezależni firmę od wahań koniunktury na wybranych rynkach;
- dywersyfikacja źródeł przychodów ze sprzedaży - wprowadzanie nowych produktów do oferty Spółki;
- prace badawczo-rozwojowe, we współpracy z ośrodkami akademickimi, których celem jest rozwój innowacyjnych technologii, wyprzedzających potrzeby rynkowe odbiorców.

Należy jednak zauważyć, że zahamowanie tendencji wzrostu rynku telekomunikacyjnego na skutek pogorszenia się sytuacji gospodarczej w Polsce, może mieć dwojaki wpływ na działalność Emitenta. Z jednej strony w czasie słabej koniunktury zarówno duzi jak i mniejsi operatorzy mogą ograniczać wydatki na usługi związane z informatyką. Z drugiej strony okres gorszej koniunktury to czas szukania oszczędności i poprawy efektywności operacyjnej, któremu służą rozwiązania informatyczne oferowane przez Emitenta.

Ryzyka wynikające z sprzedaży produktów i usług

Emitent wykazuje znaczną zmienność poziomu przychodów ze sprzedaży produktów i usług w poszczególnych miesiącach roku obrotowego, co wiąże się z charakterem prowadzonej działalności. Spółka ewidencjonuje przychód skokowo po zakończeniu określonego etapu prac na rzecz kontrahenta i podpisaniu przez niego protokołu odbioru tych prac. Poszczególne etapy prac charakteryzują się okresem trwania średnio ok. 2-5 miesięcy.

Ryzyka wynikające z koncentracji oferowanych produktów i usług

Emitent wykazuje znaczną koncentrację przychodów ze sprzedaży opartą na kilku kluczowych kontrahentach. Istnieje ryzyko, iż zakończenie współpracy z jednym z kluczowych kontrahentów bez zawarcia nowych umów może negatywnie wpłynąć na poziom sprzedaży. Ewentualny spadek popytu na usługi i produkt Emitenta lub utrata istniejącego klienta, może mieć bezpośredni i znaczący wpływ na osiągnięte przez Emitenta zyski.

Wzrost skali działalności oraz wyjście na nowe rynki zagraniczne powinny doprowadzić do dywersyfikacji przychodów Emitenta i są jednym z głównych założeń strategii Emitenta.

¹ The Insight Research Corporation, Operation Support Systems 2007-2012, December 2007.

Ryzyko związane z kluczowymi pracownikami

Emitent jest podmiotem gospodarczym o stosunkowo niewielkich rozmiarach, w szczególności w zakresie struktury zatrudnienia na stanowiskach (kierowniczych) menadżerskich i specjalistycznych. Większość zadań w szczególności z zakresu współpracy handlowej z kontrahentami wykonują poszczególne osoby. Najwyżej wykwalifikowaną kadrę menadżerską stanowią dotychczasowi wspólnicy poprzednika prawnego Emitenta tj. Piotr Saczuk, Wojciech Franczak, Andrzej Saczuk. Należy jednak zauważyć, że osoby te tworzyły przedsiębiorstwo SUNTECH od podstaw, zawiązując w 1997 roku spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością, do której w tym samym roku dołączył Artur Tomaszewski. Osoby te są jednocześnie najściślej związane i zaangażowane w działalność Emitenta.

Ewentualna utrata kluczowych pracowników, którzy mają największą wiedzę i doświadczenie w zakresie zarządzania i działalności operacyjnej mogłyby w krótkim okresie spowodować pogorszenie jakości i terminowości świadczonych usług. W przypadku utrzymania się takiego stanu w średnim i dłuższym okresie mogłyby to skutkować obniżeniem planowanych zysków Emitenta.

Działalność Emitenta polega na tworzeniu oprogramowania oraz na usługach wdrożeniowych. O ile firma dysponuje gotowymi produktami o tyle jakość usług wdrożeniowych uzależniona jest od doświadczenia i umiejętności wykonujących je pracowników. Utrata pracowników łączy się z koniecznością rekrutacji, przeszkolenia i przygotowania przez Emitenta nowych osób do pracy.

W umowach o pracę zawartych przez Emitenta z pracownikami nie ma klauzul dotyczących zakazu świadczenia usług na rzecz kontrahentów oraz innych podmiotów po zakończeniu świadczenia stosunku pracy.

Ryzyko związane z zawartymi przez Emitenta umowami o zachowanie poufności.

Poprzednik prawny Emitenta w związku z charakterystyką prowadzonej działalności gospodarczej zawarł szereg umów o zachowaniu poufności. Umowy te nie były zawierane według jednego wzorca lecz zgodnie z wzorcami stosowanymi przez podmioty, z którymi Emitent współpracuje. Umowy o zachowaniu poufności zawarte z aktualnymi kontrahentami Emitenta zawierają w niektórych przypadkach kary umowne - mogące mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Emitenta. Ponadto część analizowanych umów jest zawarta na czas nieokreślony lub w ogóle nie można określić wyraźnie momentu zakończenia ich obowiązywania co powoduje, że zagrożenie powstania obowiązku zapłaty kary umownej lub odszkodowania nie kończy się wraz z momentem zakończenia współpracy z danym podmiotem. Ponadto niektóre umowy jako prawo właściwe dla stosunków prawnych powstałych na tle danej umowy przewidują prawo inne niż polskie (, niemieckie, irlandzkie, prawo stanu Delaware). Należy zaznaczyć, iż z racji charakteru prowadzonej działalności gospodarczej i uzyskiwanych przez Emitenta informacji rodzaju umowy o zachowanie poufności są standardem postępowania kontrahentów.

Ryzyko związane z formą i zakresem współdziałania podmiotów powiązanych z Emitentem

SUNTECH S.A. jest kapitałowo oraz osobowo powiązany z następującymi podmiotami:

- BillNet S.A. z siedzibą w Warszawie – w której Emitent jest akcjonariuszem większościowym oraz członkowie Zarządu Emitenta są akcjonariuszami mniejszościowymi,
- Telecommunications Consulting Franczak, Saczuk Spółka Jawna. Jest to spółka świadcząca na rzecz SUNTECH sp. z o. o. usługi zarządzania Spółką. Umowa spółki została zawieszona przez Piotra Saczuka, Andrzeja Saczuka i Wojciecha Franczaka;
- Suntech Technologies Inc, z siedzibą w Altancie w stanie Georgia w której Emitent posiada 100% akcji;
- Spółka Suntech Internet sp. z o.o. w likwidacji z siedzibą w Warszawie. Członkowie Zarządu Emitenta są wspólnikami spółki Suntech Internet sp. z o.o. w likwidacji.

Powiązania kapitałowe i osobowe SUNTECH S.A. mogą rodzić ryzyko realizowania polityki gospodarczej Emitenta uwzględniającej interesy wyżej wymienionych podmiotów powiązanych, w których wspólnikami bądź akcjonariuszami jest Emitent bądź członkowie Zarządu Emitenta, bez jednoczesnych preferencji dla priorytetu ochrony interesu Emitenta.

Sposób reprezentacji Emitenta oraz zakres współpracy gospodarczej Emitenta i podmiotów powiązanych może stwarzać ryzyko przedkładania, w określonych kwestiach, interesów pomiotów powiązanych nad interes Emitenta.

Ryzyko związane ze strukturą akcjonariatu

Po wprowadzeniu Akcji serii D do Alternatywnego Systemu Obrotu, akcjonariusze (tj. posiadacze akcji serii A, B, C i D) posiadają łącznie 94,70 % Akcji, uprawniających ich łącznie do 96,37 % ogólnej liczby głosów na WZA. W przypadku działania ww. akcjonariuszy w porozumieniu, będą oni mieli znaczący wpływ na działalność Emitenta, łącznie z możliwością przegłosowania uchwały w sprawie istotnej zmiany przedmiotu jego działalności. Ponadto uwzględniając okoliczność, iż akcjonariusze Ci są jednocześnie aktualnie członkami organów Emitenta mają oni faktyczną możliwość decydowania o uchwałach podejmowanych przez Walne Zgromadzenie we wszystkich istotnych dla Emitenta sprawach. Inwestorzy powinni zatem brać pod uwagę ryzyko ograniczonego wpływu na wynik i treść uchwał podejmowanych przez WZA, a tym samym na działalności Emitenta.

Ryzyko związane z szybkim rozwojem usług w branży telekomunikacyjnej

Cechą charakterystyczną branży telekomunikacyjnej jest bardzo szybka ewolucja stosowanych technologii i rozwiązań, a w związku z tym krótki cykl życia oferowanych produktów i towarów. Dlatego wyniki działalności gospodarczej Emitenta są silnie uzależnione od jego zdolności do ciągłego monitorowania zachodzących zmian w oferowanych przez konkurencję produktach i usługach. Dodatkowo nieustanne zmiany dostępnych na rynku rozwiązań informatycznych, wymuszają ponoszenie przez przedsiębiorstwa z branży nakładów na utrzymanie wysokiej konkurencyjności swoich produktów i usług. Istnieje ryzyko, że pomimo ciągłego dostosowywania oferty, Emitent nie będzie w stanie nadążyć za szybkimi zmianami oferty produktowej konkurencji oraz nie będzie w stanie zaoferować rozwiązań, które będą spełniały oczekiwania klientów.

Ryzyko związane z działalnością firm konkurencyjnych

Na rynku największych dostawców rozwiązań informatycznych klasy OSS / BSS dla sektora telekomunikacji w Polsce działa kilka podmiotów krajowych oraz kilka zagranicznych. W chwili obecnej niewiele firm jest w stanie konkurować w segmencie, w którym działa Spółka - to jest producentów oprogramowania OSS/BSS. Konkurencja jest dość skoncentrowana a możliwości pojawienia się nowych graczy w krótkiej perspektywie ograniczone.

W przypadku producentów oprogramowania, jakim jest Spółka, znaczącą barierą wejścia na rynek z konkurencyjnym produktem jest konieczność poniesienia stosunkowo dużych nakładów niezbędnych na wytworzenie technologii i przygotowanie odpowiedniej oferty. Kolejną barierą wejścia na rynek jest posiadanie odpowiedniego zaplecza programistów, którzy posiadają wysokiej klasy kompetencje i są w stanie przygotować odpowiedni produkt oraz stale go rozwijać, tak aby wyprzedzać trendy i ewolucję potrzeb na rynku

Ryzyko zmiany sytuacji makroekonomicznej

Działalność Emitenta zależy od sytuacji makroekonomicznej panującej w Rzeczpospolitej Polskiej. Efektywność, a w szczególności rentowność prowadzonej przez Emitenta działalności gospodarczej zależy między innymi od tempa wzrostu gospodarczego, poziomu inwestycji przedsiębiorstw,

polityki fiskalnej i pieniężnej państwa, inflacji. Wszystkie te czynniki wywierają pośrednio wpływ na przychody i inne wyniki finansowe osiągnięte przez Emitenta. Mogą także wywierać wpływ na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych. Aktualnie panująca koniunktura gospodarcza sprzyja inwestycjom w technologię i nowoczesne systemy IT. Nie jest jednakże możliwym wykluczenie sytuacji załamania się koniunktury gospodarczej (dekoniunktury), co niewątpliwie miałyby wpływ na prowadzoną przez Emitenta działalność gospodarczą.

Ryzyko niestabilnego otoczenia prawnego

Szczególnie istotnymi z punktu widzenia gałęziami prawa, których zmiana wywoływać będzie silny wpływ na działalność gospodarczą prowadzoną przez Emitenta są:

- prawo autorskie i prawa pokrewne,
- prawo handlowe,
- prywatne prawo gospodarcze,
- prawo podatkowe,
- prawo pracy,
- prawo ubezpieczeń społecznych,
- prawo papierów wartościowych.

Niewątpliwie znaczna część tych dziedzin prawa charakteryzuje się dużą zmiennością regulacji. Szczególny wpływ na działalność Emitenta ma prawo autorskie i prawa pokrewne, którego normy są ściśle uzależnione od regulacji unijnych i dokonywanych w tym zakresie przez Parlament Europejski lub Komisję Europejską zmian, ale również od prawa polskiego różniącego się w niektórych aspektach od norm prawa innych państw członkowskich. Również specyfika prowadzonej przez Emitenta działalności powoduje, iż na jego działalność wpływać mogą zmiany regulacji w Stanach Zjednoczonych.

Istnieje znaczne ryzyko zmiany przepisów w każdej z tych dziedzin prawa, zważywszy, iż część z nich jest nadal w fazie dostosowywania do wymagań unijnych. Ewentualne zmiany prawa będą miały zawsze wpływ na otoczenie prawne Emitenta, wywołując obowiązek dostosowania się do nich. Każda zmiana regulacji normatywnej wywołuje problemy w szczególności związane z wątpliwościami interpretacyjnymi nowych przepisów, co stwarza ryzyko rozbieżności w praktyce organów władzy publicznej, sądownictwa. Niejednoznaczność wykładni dokonywanych przepisów przez organy władzy publicznej, sądownictwa (w tym wspólnotowego) komplikuje funkcjonowanie w polskim systemie prawnym niezharmonizowanym z systemem unijnym.

Ryzyko zmian w przepisach podatkowych

Brak stabilności systemu podatkowego, mnożąca się ilość regulacji prawa podatkowego powoduje niespójności w interpretacji i stosowaniu przepisów podatkowych przez poszczególne organy podatkowe. Do dość częstych sytuacji należy zajęcie przez izbę skarbową stanowiska odmiennego od tego, jakie zajął podległy jej urząd skarbowy, lub rozbieżności interpretacyjne między organami podatkowymi tego samego szczebla organizacyjnego, ale położonymi w różnych częściach Polski.

W konsekwencji powyżej wskazane okoliczności mogą mieć potencjalnie wpływ na wyniki finansowe i konkurencyjność Emitenta na rynku.

III. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Suntech Spółka Akcyjna (zwana dalej Spółką) oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy wybrane informacje finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami prawa obowiązującymi Emitenta oraz oświadcza, że półroczne sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

W imieniu Zarządu Spółki:



Piotr Saczuk

Prezes Zarządu



Wojciech Franczak

Wiceprezes Zarządu



Andrzej Saczuk

Wiceprezes Zarządu



Artur Tomaszewski

Wiceprezes Zarządu

Warszawa, dn. 4 sierpnia 2009 r.